

бата спорѣдъ цѣнж-тж, по която е купена стоката; а повечето отъ тѣхъ си исчисляватъ печалбата спорѣдъ цѣнж-тж, по която е продадена стоката.

То ще рече, чи първитѣ за да придобѣятъ 10% продаватъ за 99000 гр. стока, която е купена за 90000 гр., защото като притурими по 10% къмъ стойность-тж на стокж-тж 90000 ще получими:

$90000 + 9000 = 99000$ гр. цѣна по която трѣбва да ся продаде стоката.

А вторитѣ за да придобѣятъ по 10% продаватъ за 100000 гр. стока, която е купена за 90000 гр., затуй защото като извадими отъ 100000 гр. по 10 % ще останѣтъ 90000.

$100000 - 10000 = 90000$ цѣна, по която е купена стоката.

И тѣй тѣ, като направятъ продажба за 100000 гр., отнапрѣдъ знаѣтъ вече чи сж придобили 10000 гр. и наистина да турими по колкото и да е на %, наприм., по 10 %, на сумж-тж, за колкото е направено продажба ще намѣрими, чи.

$100000 \times 10 \% = 10000,00$ или 10000 гр. печала, придобита отъ сумжж-тж 100000 гр.

І Способъ да ся намѣрва, по коя цѣна трѣбва да ся продава нѣкоя стока, като ся смѣта ползата, спорѣдъ цѣната, по която е купена стоката.

За да ся намѣри по коя цѣна трѣбва да