

чай, когато цѣната на кило ржъз и чифтъ обуша бѫде по 20 гр., тя ще прѣстане да расте, защото чакъ тогава сичките купувачи ще са задоволѣйтъ. Тѣ сичките искали да си набавїйтъ разни стоки за 200 гр. и достигнали това. А какво ще стане ако паритѣ въ обществото са уголѣмїжтъ двойно, а стоките си останатъ пакъ сѫщите. Сега у сичките членове на обществото са намѣрватъ 200 гр., за това, ако по такава цѣна са распродаде стоката, то не сѣки ще остане доволенъ; сѣки ще си мисли тѣй: «азъ имамъ йошче пари, а нѣма какво да купішъ; защо азъ тогава не уголѣмихъ цѣната на ржъзта, макаръ да бѣхъ купиль по скажпо но по много отъ сега. Други пожъ ще бѫдѫ по уменъ.» Тѣрговците, отъ своя страна, виждатъ, че, макаръ стоката имъ да са е похарчила, но йошче їж тѣрсїжтъ. Когато ся яви стока въ такова количество, то купувачите ще са надпреварвѫтъ да їж разземятъ, а тѣрговците напротивъ, ще са еговарїятъ, и цѣната ще са подигне. Ако тя са подигне до 30 гр. килото и чифтъ обуша, то пакъ сичките не ще да останатъ благодарни, защото има йошче останали пари и тѣрговците ще видѣятъ това, така щото, на подирния пожъ цѣната пакъ ще са подигне. Това ще са повтаря до тогава до когато цѣната не стане равна на 40 гр. килото и толкова — чифтъ обуша. Въ този случай, не само лични пари, но нѣма да има и надпрѣварване между купувачите, и такава цѣна ще стои до тогава до като количеството на парите стане равно на стоката. Ако слѣдъ нѣколко врѣме количеството на стоката са удвои тѣй щото ще бѫде 10 кила ржъз и 10 чифта обуша, то цѣната на тѣзи стока ще падне, защото инакъ, ще остане лична стока която продавачите ще гледатъ да похарчатъ и за това ще ї намалїжтъ цѣната. Отъ сичко това са види, че когато обществото има разни стоки и пари, съ помощта на които става размѣната на тѣзи стоки, то цѣната на тѣзи