

10 ар. чить; но това, както вече ни е известно, става тогава, когато тжрсението на обувката е по-голямо от предлаганието.

Понеже сѣкий фабрикантинъ харджи паритѣ си, за да спечели, то цѣната на обувката ще бѣде по-голяма отъ разноситѣ за направата имъ, т. е., не 20 гр., а ще бѣде, да кажемъ, 25 гр.; цѣната на килоржъ ще бѣде тѣжъ сѣщо 25 гр., и изобщо сичкиятѣ стоки за направата на които сѣ станали еднакви разноси, ще имжтъ и еднакви парични цѣни, т. е. ще докарвжтъ на предприемача еднаква печалба. Ако това не бѣде така, ако напр., чифтъ обуца ще са продаватъ по 30 гр., а 10 ар. чить по 23 гр., то нѣкой фабриканти ще напуснжтъ да правжтъ чить и ще са заловжтъ да правжтъ обуца, защото послѣдното дава по-много печалба, отъ колкото чита. Отъ това, обуца ще бѣджтъ направени по-много отъ напрѣждъ, и цѣната имъ ще са намали, а цѣната на чита ще порасте. Така работата ще доди до тамъ, щото чифтъ обуца ще имжтъ сѣщата цѣна, каквото и 10 ар. чить.

Сега вече е ясно, че цѣната на единъ предметъ са опрѣдѣлжж отъ разноситѣ за изработванието му и че въ нежъ влѣзва и печалбата на фабрикантина. Но само това-ли влѣгва въ цѣната на стоката? Ако, напр., стоката ся донася отдалечъ, то уголѣмява-ли са отъ това цѣната или не? Това зависи отъ това, тжрсжтъ ли сѣ тѣзи стоки или не. Ако донасятъ отдалечъ такава стока, която са обработка и въ сѣщото мѣсто, то колкото и да струва донасянието ѝ, за нежъ нѣма да даджтъ по много отъ колкото за домашната. Напр. ако чифтъ обуца, направени на мѣстото, са продавжтъ по 25 гр., а нѣкой-си донесе отдалечъ обуца и донасянието имъ струва 5 гр., то все пакъ никой нѣма да му даде за тѣхъ по 30 гр. и той ще изгуби. Ако ли донесжтъ такава стока която въ това мѣсто не са прави, и ѝ тжрсжтъ, то цѣна-