

прѣпродаватъ отъ ржка на ржка и на едини и сѫщи хо-
ра. Това трѣбва да се избѣгне за въ бѫдаше.

Г. Жечковъ. Относително таритѣ ще Ви кажа, че за извѣстна стока тѣ сѫ опрѣдѣлени, тѣ сѫ обичайни, напримѣръ, за хамсията 16%. Обаче, ако се провѣри количеството, ще се констатира че процента на тарата е по-голѣмъ. Обаче, самото провѣряване не гарантира още съ нищо повищение на цѣната, защото щомъ като се констатира разликата, търговеца ще повиши цѣната спрѣмо дребния. Така че, вмѣсто дребния да я повиша-
ва, ще я повиши едрия търговецъ.

Иванъ Кулевъ. Извѣстно Ви е, колко трудно се доставяять стокитѣ отъ странство. Обаче единъ путь стоката внесена, тя не се продава както трѣбва. Стокитѣ тукъ се продаватъ по единъ приятелски-спекулати-
венъ начинъ, продаватъ се на свои хора цѣли партиди и до като дойде до консуматора минава прѣзъ нѣколко рѣцѣ. Азъ мисля, да се наложи на бѫдашето бюро да слѣди, щото за въ бѫдаше да не се продаватъ цѣли партиди отъ вносителитѣ.

Алекси Д. Маринковъ. Епитета „кожодери“ за търговцитѣ ще си остане, даже ако тѣ си подарѣха стокитѣ на консуматоритѣ. Тѣ не знаятъ съ какви мѣ-
нотии се доставяять днесъ стокитѣ ни и колко много се обрѣменяватъ тѣ съ разноски. Скѣпотията не иде отъ лошо завѣряване на фактуритѣ. Търговцитѣ ни прѣд-
ставяять редовни фактури, съ всички необходими доку-
менти за направенитѣ разходи. Всички формалности тѣ изпълняватъ и не може да не имъ се завѣряватъ фактуритѣ.

Най-голѣмата причина за скѣпотията сѫ наредби-
тѣ на Д. С. О. Г. П. и Централата на девизитѣ. Искатъ 30% отъ чуждестранната валута. Тази валута дѣр-
жавата я купува по единъ много нисъкъ курсъ и тър-
говеца си прави смѣтката какъ да компенсира загубата.
Сѫщото е и при завѣрката на фактуритѣ. Признава
се официалния курсъ, а по тоя курсъ никждѣ не може
да се купи. Искайте отъ Централата на Девизитѣ кам-
бию тя ще Ви каже, че не продава. Е, тогава, какъ мо-